



## Communiqué de presse

### **Icade renouvelle sa confiance envers Sword CTSpace dans le cadre de la construction du nouvel Hôpital Princesse Grace de Monaco, le plus grand bâtiment de la Principauté : Sword CTSpace implémentera sa solution hébergée de gestion documentaire et de travail collaboratif**

**Paris, France, le 29 décembre 2009** – Sword CTSpace, fournisseur de solutions de gestion collaborative des documents et des processus métiers pour les secteurs de l'ingénierie et de la construction, a annoncé sa collaboration avec la société de promotion et de services immobiliers Icade, dans le cadre de la construction du nouvel hôpital Grace de Monaco.

Icade a remporté au premier trimestre 2009 la mission d'assistance et d'expertise auprès des Travaux publics monégasques, maître d'ouvrage du nouveau centre hospitalier. Le futur plus grand bâtiment de Monaco, conçu par les architectes Claude Vasconi, associé à Iosis, Patrick Raymond (architecte monégasque) et Ingerop, s'étend sur 80.000 m<sup>2</sup> de surface dans œuvre et 28.000 m<sup>2</sup> de parking. Réparti sur 17 niveaux, sa capacité sera de 482 lits, 13 salles d'opérations et 1.100 places de stationnement en sous-sol. Le projet respectera les normes de Haute qualité environnementale (HQE) : 40 à 50% des besoins d'électricité du bâtiment seront couverts par le solaire. Pour cela, environ 5.000 m<sup>2</sup> de capteurs solaires sont prévus sur les toitures des deux bâtiments principaux. L'investissement de ce nouvel hôpital est évalué à ce jour à 630 millions d'euros.

Icade utilisera la solution SaaS (Software as a Service) de Sword CTSpace pour optimiser la gestion documentaire et le travail collaboratif sur cet ambitieux et complexe projet, dont la construction s'étalera sur dix ans (livraison prévue en 2020) et s'effectuera sur site en fonctionnement avec maintien impératif des activités.

*Sword CTSpace rend hommage à l'architecte Claude Vasconi qui s'est éteint à Paris le 8 décembre 2009 des suites d'un cancer. Il était notamment le co-auteur du Forum des Halles à Paris dans les années 70 et l'architecte de nombreux projets tels que Le "57 Métal" Régie Renault (Boulogne Billancourt), l'Hôtel de La Défense, l'Aéroport de Francfort ou le siège du Conseil de l'UE à Bruxelles. Il a également remporté le Grand prix national d'architecture en 1982, et était membre de l'académie d'Architecture depuis 1991.*

#### **A propos de Sword CTSpace**

Sword CTSpace est un leader mondial de la Gestion de Contenu pour les projets d'Ingénierie et de Construction. L'entreprise fournit des solutions de gestion collaborative des documents et des processus métiers qui contribuent à accroître l'efficacité et à maîtriser les risques liés à la gestion d'un ouvrage durant tout son cycle de vie. Sword CTSpace est aujourd'hui la seule société sur son marché capable de délivrer ses solutions à la fois en mode hébergé (SaaS ou Software as a Service) et sur site, comme extensions aux principales plateformes d'ECM (Enterprise Content Management). Ses solutions multilingues sont utilisées par 145.000 professionnels à travers 13.000 projets dans 56 pays, et sont reconnues par des acteurs majeurs du monde des hydrocarbures et de l'énergie, du transport, des utilities, de l'immobilier commercial et du secteur public. Sword CTSpace est une filiale du Groupe Sword. Pour en savoir plus, visitez [www.sword-ctspace.com](http://www.sword-ctspace.com)

#### **A propos du Groupe Sword**

Le Groupe Sword (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) propose des applications métiers à fortes valeurs ajoutées aux plus grandes sociétés à travers le monde. Actif dans 37 pays, Sword compte aujourd'hui plus de 2 000 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires consolidé de plus de 200 millions d'euros. Fournisseur international majeur de solutions de Business Process Improvement (amélioration des Processus Métiers) à destination des secteurs réglementés, Sword met ses compétences, infrastructures et expériences au service de ses clients, pour les aider à améliorer leur performance, à augmenter leur efficacité et à maximiser leurs retours sur investissement. Les solutions de Sword sont délivrées selon 2 modes différents, « On Demand » (mode hébergé) et « On Premises » (sur site). Grâce à cette flexibilité et à une forte expertise métier, Sword accompagne ses clients dans des secteurs d'activité aussi divers que l'assurance & la santé, l'énergie, la banque & la finance, les télécoms, l'environnement, l'ingénierie & la construction, ainsi que le secteur public. Pour en savoir plus, visitez [www.sword-group.com](http://www.sword-group.com)



### **A propos d'Icade**

Icade est une société immobilière cotée, filiale de la Caisse des dépôts et consignations, qui exerce les métiers de foncière, de promotion, et de services associés dans les secteurs des bureaux, parcs tertiaires, centres commerciaux, équipements publics, santé et logement. La maîtrise de ses différents métiers permet à Icade d'apporter des solutions adaptées aux besoins de ses clients et d'intervenir de manière globale sur les problématiques actuelles de l'immobilier. En 2008, Icade a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 1 599 millions d'euros et un cash flow net courant de 206 millions d'euros. Pour en savoir plus, visitez [www.icade.fr](http://www.icade.fr)

### **Contact Presse**

Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace  
Tel: +33 (0)1 44 67 24 20  
Email: [lydie.francart@sword-ctspace.com](mailto:lydie.francart@sword-ctspace.com)